



Die BWG Bergwerk- und Walzwerk-Maschinenbau GmbH ist seit über 60 Jahren ein weltweit erfolgreiches Familienunternehmen im hütten technischen Maschinen- und Anlagenbau. Unser Leistungsspektrum umfasst die Planung, Konstruktion und Lieferung schlüsselfertiger Anlagen/Bandprozesslinien/Sonderkonstruktionen von der Projektierung bis zur Inbetriebnahme. Neben der Stahlindustrie sind wir in der NE-Metallindustrie, insbesondere im Aluminium, ein verlässlicher Partner der weltweit führenden Metallproduzenten.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir eine(n)

Bereichsleiter/-in Vertrieb

Die Position:

- Führung unseres internationalen Vertriebsteams
- Strategische und operative Verantwortung für den Vertrieb
- Vertragsverhandlungen (kaufmännisch und technisch)
- Erschließung neuer Kunden und Märkte
- Verantwortung für den Unternehmensauftritt auf Messen und online
- Enge Abstimmung mit der technischen Direktion und Geschäftsführung

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium (TU, TH) in Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Elektrotechnik oder Wirtschaftsingenieurwesen
- Fähigkeit zu mehrdimensionalem, strategischem Denken
- Loyalität und Verantwortungsbewusstsein
- Mehrjährige Berufserfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Sondermaschinenbau in der Stahl- und Aluminiumindustrie
- Nachweisbare Vertriebsfolge im internationalen Umfeld
- Weltweite Reisebereitschaft mit verhandlungssicheren Englisch- und Deutschkenntnissen in Wort und Schrift, weitere Fremdsprachenkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

- eine anspruchsvolle Aufgabe mit leistungsgerechter Vergütung
- ein kollegiales Arbeitsklima mit einer familiären, offenen Unternehmenskultur und flachen Hierarchien
- individuelle Weiterbildungsprogramme
- ein betriebliches Gesundheitsmanagement

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung an: personal@bwg-online.de

BWG Bergwerk- und Walzwerk-Maschinenbau GmbH

Personal
Mercatorstraße 74 - 78
47051 Duisburg

Weitere Informationen zu unserem Unternehmen finden Sie unter: www.bwg-online.com